

# Was hat der andere davon, dass es mich gibt?

Biba und Pino Marseglia: Top-Karrieren mit Magnetschmuck von ENERGETIX

**Wer in seinem Beruf alles erreicht hat und sich nicht damit abfinden will, an die Grenzen des Machbaren gelangt zu sein, findet als selbstständiger Geschäftspartner von ENERGETIX eine Tätigkeit mit den entsprechenden Perspektiven. Der Erfolg durch den direkten Vertrieb von exklusivem Designschmuck mit integrierten Magneten kann bei entsprechendem Einsatz in der Tat grenzenlos sein. Der Weg an die Spitze führt über den persönlichen Verkauf in Kombination mit dem Aufbau des Teams, das kontinuierlich betreut wird.**

Zunächst hat sich Biba Marseglia nur über den Schmuck gefreut, den sie über eine Kundin ihres Wellness-Instituts kennengelernt hatte. Doch dann, nach zwei Jahren, ist der Funke der Geschäftsidee plötzlich übergesprungen. 14 Jahre hat die Kosmetikerin ihr eigenes Studio mit vier Angestellten erfolgreich geführt. Alles, was man mit solch einem Institut schaffen kann, hatte sie erreicht. Also war die Zeit reif für etwas Neues und Biba wandte sich direkt an ENERGETIX in Bingen. Hier leitete man sie an ihren Mentor weiter. Das war 2003 – heute zählen Biba Marseglia und



„Sie müssen einen lukrativen Job haben!“ Biba und Pino mit ihrem Mercedes aus dem ENERGETIXDrive-Programm.

Schwimmbad knüpfte ich neue Kontakte“, sagt Biba.

#### Praxis fürs Team: Stärkung der Kontaktmuskeln

Für die Ansprache von Interessenten hat Biba eine geniale drei-

getroffen. Zunächst bedanken sich die meisten erst einmal, dass man sie angesprochen hat. Dann folgt entweder ein „Nein, danke“ oder aber ein „Ja“ und es entwickelt sich ein lockeres Gespräch, das im Austausch der Kontaktdaten mündet.

Geschäftspartner sind heute im Team Marseglia. Biba nimmt sich für jeden Monat vor, wenigstens zwei neue Marketing-Direktoren auf den Weg zu bringen. Sie unterstützt auch ihre Teammitglieder dabei, weitere Geschäftspartner zu führen. Dabei ist persönliche Zielsetzung ein wichtiger Garant für Erfolg. Natürlich gibt es auch immer mal wieder Rückschläge. Man legt sich für jemanden besonders ins Zeug, der dann später doch andere berufliche Pläne verfolgt. „Absolut legitim“, sagt Biba. Das ist normal und gehört einfach dazu. Auch dass mal eine Home-Präsentation kurzfristig abgesagt wird oder sonst ein Termin platzt, ist normal, wenn nicht gar an der Tagesordnung: „Damit rechnest du, das steckst du weg. Wichtig ist, dass man kontinuierlich und mit Disziplin weitermacht.“

#### Mit ENERGETIXDrive zu neuen Kontakten

Wie einfach und mit wie viel Spaß dieses Arbeiten verbunden sein kann, das hat Biba neulich an der Tankstelle erfahren, als sie dabei war, ihren Mercedes aus dem ENERGETIXDrive-Programm zu tanken. „Sie müssen aber einen lukrativen Job haben“, sprach sie ein Herr an, dem das ENERGETIX-Logo auf dem Fahrzeug aufgefallen war. Es war nicht das erste Mal, dass Biba wegen ihres repräsentativen Wagens mit dem Firmen-Branding angesprochen wurde. Aber heute sollte es besonders interessant werden. Es stellte sich heraus, dass der Herr ein Bekleidungsgeschäft in Bibas Stadt betreibt. Kurz, man kam ins Gespräch und tauschte die Visitenkarten. Und natürlich wurde auch in diesem Fall nachtelefoniert. Mit Erfolg. Einige Wochen später profitierten beide von einer gemeinsamen Veranstaltung, bei dem jeder seinen

#### Das Wichtigste: Es muss Spaß machen

Eine Mischung aus Schmuckpräsentation, Messen, Verkaufsständen und Direktansprache sorgt für Abwechslung im täglichen Geschäftsaufbau. Das Wichtigste ist, dass es einem selbst Spaß macht und man sich wohlfühlt – und da gibt es bei ENERGETIX Bingen vielfältige Möglichkeiten. Über 1.000

sonders beeindruckend war eine Trainingsreise nach Bali, die auch als Gruppenerlebnis in bester Erinnerung geblieben ist. Wie bei allen Aktivitäten gilt auch hier der Leitspruch: Was hat der andere davon, dass es mich gibt? Deshalb geben die beiden die Motivation, die durch die Wettbewerbe entsteht, an das Team weiter. Denn jeder hat die Chance, durch besonderen Einsatz eine der drei Kategorien zu erreichen. Und jeder zusätzliche Umsatz, jeder neue gewonnene Geschäftspartner bringt den Einzelnen und das gesamte Unternehmen weiter voran.

Die Tätigkeit bei ENERGETIX bietet Biba und Pino die ideale Möglichkeit, sich nach ihren jeweiligen Fähigkeiten voll zu entfalten. Während Biba die Frontfrau macht und bei allen Aktionen aktiv ist, die nach außen gehen, wie Home-Präsentation, neue Geschäftspartner gewinnen, Trainings geben, hält Pino ihr den Rücken frei und arbeitet mehr im Hintergrund bei Verwaltung und Organisation. Zusammen ergänzen sie sich perfekt. Eine gute Basis, um das nächste Ziel anzuzustreben: eine Wohnung am Wasser mit Seeblick und riesengroßer Terrasse. „Ich seh's eigentlich schon genau vor mir“, sagt Biba. Sie werden es schaffen. Infos zum Unternehmen unter: [www.energetix.tv](http://www.energetix.tv).



Stärkung der Kontaktmuskeln: das Ansprechen fremder Menschen als höchste Kunst der Kontaktaufnahme.

ihr Mann Pino zu den erfolgreichsten Geschäftspartnern von ENERGETIX Bingen.

#### Vom goldenen Käfig in die Freiheit

Aus heutiger Sicht bezeichnet Biba ihr Wellness-Institut als „goldenen Käfig“: Von morgens 8:00 bis abends 20:00 Uhr und manchmal länger fühlte sie sich verpflichtet, am Arbeitsplatz anwesend zu sein. Ihre aktuelle Job-Situation empfindet Biba als reine Freiheit. Arbeits- und Freizeit kann sie frei einteilen, obwohl – eigentlich ist sie immer für den Designschmuck mit den integrierten Magneten unterwegs: „Wo ich geh' und steh'. Es gibt für mich kaum Grenzen. Selbst im

stufte Strategie, die sie gerne auch neuen Teammitgliedern in der Praxis vorführt. „Wir stärken unseren Kontaktmuskel“, lautet das Motto, und Lernen dadurch, Alltagssituationen zu nutzen, um ins Gespräch zu kommen, zum Beispiel beim Einkaufen, beim Essen gehen usw. Voraussetzung ist immer, dass jemand Biba aus irgendeinem Grund zusagt, entweder durch ein ansprechendes Outfit oder durch die allgemeine Ausstrahlung. Absolute Ehrlichkeit ist angesagt. Nach unzähligen solcher Kontaktversuche berichtet Biba etwas, das für jeden Neueinsteiger eine große Ermunterung sein muss: Sie hat dabei noch nie einen unfreundlichen Menschen



Trainingsreise nach Bali. Die Motivation wird ans Team weitergegeben nach dem Motto: Was hat der andere davon, dass es mich gibt?