

ENERGETIX von innen

Neues Buch macht die Erfolgsgeheimnisse des Binger Unternehmens transparent

Dass ein Unternehmen auf drei Wachstumsmärkten gleichzeitig agiert, ist sicherlich eine besonders günstige Voraussetzung. Das allein aber kann den Erfolg des Herstellers von Designschmuck mit integrierten Magneten nicht erklären. Ein Buch mit dem vielsagenden Titel „Mach's einfach! – Job, Beruf und Karriere mit Magnetschmuck von ENERGETIX“ erlaubt jetzt einen Blick hinter die Kulissen. 40 Geschäftspartner des Unternehmens erzählen die Geschichten ihrer ganz persönlichen Karrieren und machen plausibel, dass es sich lohnt, die Welle des Erfolges auszunutzen und zusammen mit dem Marktführer die Existenz in der eigenen Selbstständigkeit zu starten.

Bezahlbarer Designschmuck, der für sich selbst spricht, das immer größer werdende Bedürfnis der Verbraucher nach Wellness sowie die positive Entwicklung des Direktvertriebs, verbunden mit zunehmender gesellschaftlicher Akzeptanz – das war die Basis, auf der ENERGETIX vor 13 Jahren an den Start gegangen ist. Diese Voraussetzungen

benzengeschichten nachlesen, die durchaus ihre Höhen und Tiefen haben – wie sie jeder kennt, der im Direktvertrieb tätig ist.

Arbeiten in einmaliger Atmosphäre

Zu Wort kommen alte Hasen, Geschäftspartner der ersten Stunde, aber auch Newcomer, die erst seit einigen Monaten dabei sind. Sie alle schildern die einmalige Atmosphäre, in der sie ihrer Tätigkeit nachgehen können. „Warum hab ich das nicht schon eher gemacht?“, fragen sich viele, die vorher oftmals von ihren früheren Berufen die Nase voll hatten. Vom Automechaniker bis zur Zahnarztgehilfin ist so ziemlich alles vertreten. Dazwischen Bauingenieur, Bürgermeister, Diplom-Betriebswirt, Facharbeiter, Gärtner, Headhunter, Hubschrauberpilot, Köchin, Krankenpfleger, Model, Physiotherapeut, ungelernete Kräfte und hochspezialisierte Experten. Aber es ist nicht immer die Unzufriedenheit mit dem alten Job oder die Arbeitslosigkeit, die zu ENERGETIX geführt hat. Oftmals war es einfach der Wunsch nach etwas Neuem, vor allem, wenn nach der Erziehungspause eine Neuorientierung auf dem Plan stand. Ein Pro-

Das neue Buch „Mach's einfach!“ – der kategorische Imperativ an Neueinsteiger, aber auch an alte Hasen – ISBN: 978-3-9816798-0-9.

„Fremderfahrungen“ Anlass dazu bieten würden. Vom Schneeball-System wird berichtet, von unmöglichen Vorgaben oder von Vergütungsplänen, die vom Ansatz her keine berufliche Existenz ermöglichen. Stattdessen kommt eine Geschäftspartnerin des Unternehmens zu Wort: „Produktsortiment, Vergütungsplan und Arbeitsbedingungen bringen Geschäftspartnern von ENERGETIX einen klaren Vorsprung auf dem Weg einer erfolgreichen Karriere.“ Wie erfolgreich diese Entwicklung verlaufen kann, hat erst der Monat November wieder gezeigt. Wieder konnten mehrere Fahrzeuge aus dem ENERGETIX-Fahrzeugprogramm übergeben werden mit echten Zuzahlungen an erfolgreiche Marketing-Direktoren. Diese Zuzahlungen können bis zur vollständigen Übernahme der Leasingrate gehen.

Dankbar für die Entwicklung der Persönlichkeit

Die Kommentare und Beurteilungen der ENERGETIX-Geschäftspart-

ner, die in „Mach's einfach!“ vorgestellt werden, können vielfältiger nicht sein: „Das richtige Produkt zur richtigen Zeit“; „Noch nie so viel positive Energie erlebt“; „Der passende Job für jede Lebenslage“ oder „Aufgabe fürs Leben mit viel Freude“, um nur wenige Beispiele zu nennen. Sie alle bringen zum Ausdruck, die richtige Entscheidung getroffen zu haben. Noch beeindruckender aber sind Aussagen wie „völlig neues Leben“ oder „komplett anderer Mensch geworden“. Fast alle befragten Geschäftspartner geben an, dass sie durch ENERGETIX einen Riesensprung in ihrer Persönlichkeitsentwicklung gemacht haben: „Die Leute sehen uns jetzt wieder mit anderen Augen an. Wir sind viel selbstbewusster geworden. Dadurch profitieren auch unsere Kinder, auf die sich unser Selbstbewusstsein überträgt und die dadurch im Leben besser klarkommen werden.“ „Die große Anerkennung macht einfach nur Spaß.“ „Das Glas ist für mich jetzt immer

halb voll.“ „ENERGETIX verändert die Blickrichtung. Du bekommst Ausblick und fragst dich, was du in Zukunft noch alles nutzen kannst“ Soweit die Kommentare der ENERGETIX-Geschäftspartner – Komplimente an ein Unternehmen, wie man sie sich schöner nicht wünschen kann.

Den Einbruch überwinden

Bei alledem spart das Buch ein Kapitel des Direktvertriebs nicht aus, das beinahe jeder, der für längere Zeit dabei ist, schon er-

lebt hat: den Einbruch der Aktivitäten und damit des monatlichen Verdienstes. Die Gründe können vielfältig sein: freiwillig, unfreiwillig; bewusst oder unbewusst. Mal ist es die berühmte private Baustelle oder das Bedürfnis nach einer Rückzugsphase, um sich neu auszurichten. In allen Fällen zeigt das Unternehmen Verständnis. „Du gehörst dazu, auch wenn es mal nicht so gut läuft“, formuliert es eine Geschäftspartnerin. Das System ENERGETIX erlaubt diese souveräne Reaktion, denn „bei ENERGETIX kann man sofort wieder durchstarten, wenn man es will. Ich habe einfach so lange telefoniert, bis ich mehr Termine hatte, als ich brauchte. Mit dieser Methode ging's wieder aufwärts. Jetzt bin ich wieder da, wo ich sein will“, so eine Geschäftspartnerin, die ihr Umsatz-Tal lange hinter sich gelassen hat. „Mach's einfach!“ ist also der kategorische Imperativ nicht nur für den Start in die Karriere, sondern auch für den erfahrenen Direktvertriebler, egal ob er ein Tief überwinden will oder neue ehrgeizige Ziele erreichen will.

Manche Kommentare im Buch gehen einfach zu Herzen. So der letzte Satz des Kapitels „Erlebte Erfolge“. Eine Geschäftspartnerin, deren Leben durch ENERGETIX eine schicksalhafte Wende erfahren hat, sagt auf die Frage, wie es weitergehen soll: „Ich will, dass es so bleibt. Ich darf leben, mich um mich selbst kümmern und muss nicht in irgendeiner Tretmühle funktionieren. Diese Freiheit will ich unbedingt beibehalten. Die ist mein höchstes Gut.“ Na dann: Mach's einfach!



Direktvertrieb von Magnetschmuck mit prominenter Unterstützung – aktuell durch Katie Melua.

sind im Laufe der Zeit aufgrund der allgemeinen gesellschaftlichen Entwicklung immer besser geworden. Und da das Unternehmen unter der Leitung von Inhaber Roland Förster seine Kollektion in all den Jahren immer en vogue gehalten hat, erfreut sich der Schmuck aus Bingen weltweit großer Beliebtheit. Den Geschäftspartnern bietet der Magnetschmuck eine solide Grundlage für eine dauerhafte Tätigkeit, zumal sie regelmäßig prominente Unterstützung erfahren, wie durch Kevin Costner oder zuletzt durch Katie Melua. Wie vielfältig, wie unterschiedlich die beruflichen Existenzen ausfallen können, kann man jetzt anhand spannender, mitunter bewegender Le-

dukt, das mit Begeisterung aufgenommen wird, und zufriedene Kunden, die immer wieder zu Freunden werden – das ist die Quintessenz vieler Erfahrungen, ob sie nun im Nebenerwerb vom zweiten Standbein aus oder mit vollem Einsatz im Fulltime-Job gemacht werden. Beides erlaubt das Geschäftsmodell von ENERGETIX.

Blick auf die Mitbewerber

Nicht wenige der im Buch beschriebenen Geschäftspartner haben von anderen Direktvertriebs-Unternehmen zu ENERGETIX gewechselt und hier ihre neue berufliche Heimat gefunden. Im Buch wird keine schmutzige Wäsche gewaschen, obwohl einige der



Übergabe der Limousinen an erfolgreiche Marketing-Direktoren aus dem ENERGETIX-Fahrzeugprogramm mit echter Zuzahlung.

„Mach's einfach!“

Der Text auf dem Cover macht Inhalt und Zielsetzung des Buchs „Mach's einfach!“ deutlich:

Sie möchten einfach starten, nachdem Sie sich über ENERGETIX selbst Ihr eigenes Bild gemacht haben? Verständlich, wenn man den Job mit anderen Tätigkeiten vergleicht. Jetzt müssen Sie sich nur noch entscheiden, ob Sie voll oder zunächst mit dem zweiten Standbein einsteigen. In jedem Fall sollten Sie dabei zweigleisig fahren: mit dem Schmuckverkauf und mit dem Teamaufbau. Es wird Ihnen leichtfallen, die hierfür erforderlichen Kontakte zu knüpfen, da Sie die Ziele, die Sie sich gesetzt haben, so schnell wie mög-

lich erreichen wollen. Wenn Sie an den Trainings teilgenommen haben, wird es Ihnen umso leichter fallen. Sie werden die Erfahrung machen, dass sich Ihre Persönlichkeit durch die besondere Tätigkeit als selbstständiger Geschäftspartner entwickelt, dass man sein Geld leichter verdient als anderswo und dass bei entsprechendem Einsatz das Einkommen bedeutend höher ausfallen kann. Sie werden nicht mehr anders als frei arbeiten wollen und – sollte es in Ihrem Fall passieren – Sie werden einen eventuellen Einbruch gestärkt überstehen. Es kann also losgehen!

Hans-O. Marquass

Als selbstständiger Werbetexter, freier Journalist und Fachbuchautor hat der Autor über drei Jahrzehnte Strukturen und Arbeitsbedingungen der unterschiedlichsten Unternehmen kennengelernt. Seine Erfahrungen, die intensive Beobachtung des Direktvertriebs und schließlich die Begleitung

von ENERGETIX haben dieses Buch initiiert. Nach vielen Interviews mit Geschäftspartnern von ENERGETIX, die mit großem Vertrauen geführt wurden, ist ein Buch entstanden, das anregt, in Job, Beruf und Karriere mit Magnetschmuck einzusteigen. Der Titel des Buches ist Programm: Mach's einfach!